

PSE PROCUREMENT & PURCHASING OPTIMIZATION

A solução **PSE Procurement & Purchasing Optimization** é uma oferta PSE no âmbito dos serviços **Finance & Risk Transformation by Knowledge**.

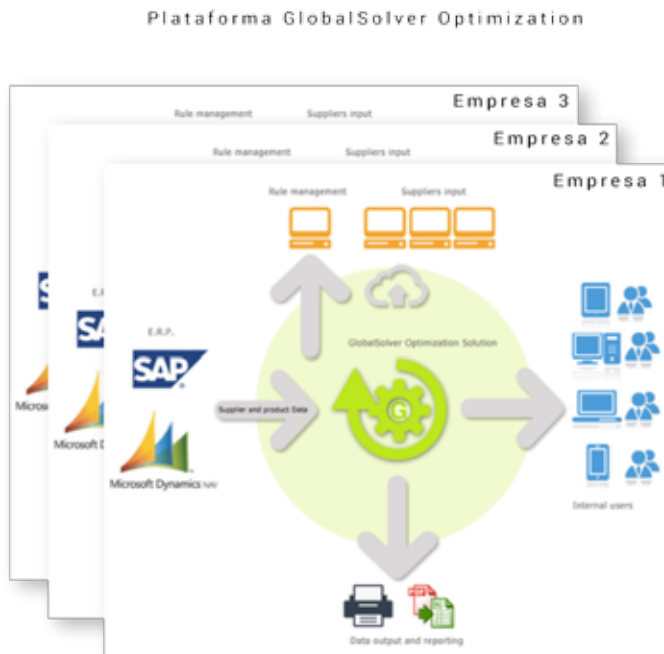
A solução **PSE Procurement & Purchasing Optimization** é uma solução tecnológica de gestão e otimização de compras empresariais, que resulta da parceria da PSE com a **GlobalSolver Business Solutions** para aumentar a eficiência dos processos de compra das empresas e tornar mais eficazes as decisões associadas à respetiva negociação.

Uma oferta para transformar os processos de compras com impactos e retorno imediatos!

A crescente complexidade e incerteza dos mercados faz com que a necessidade de mudança passe por um equilíbrio entre o mix de objetivos estratégicos, operacionais e financeiros. A estratégia de transformação deve promover simultaneamente a eficiência (de processos) e a eficácia (da decisão). Tal só é possível se a informação, a análise preditiva e o conhecimento forem pilares-chave para a gestão.

Com esta solução a PSE pretende contribuir para a adoção de uma cultura e atuação centrada na análise, de forma organizada, regular e proativa, tornando as organizações financeiramente competitivas através do conhecimento. Estas organizações são mais ágeis e têm maior flexibilidade na antecipação e na resposta às necessidades de mudança.

A solução PSE Procurement & Purchasing Optimization é uma solução tecnológica de gestão e otimização de compras empresariais. Baseada num modelo de programação matemática permite efetuar a melhor escolha de fornecedores, de preços e de prémios de desconto tendo em vista a minimização dos custos de aquisição.

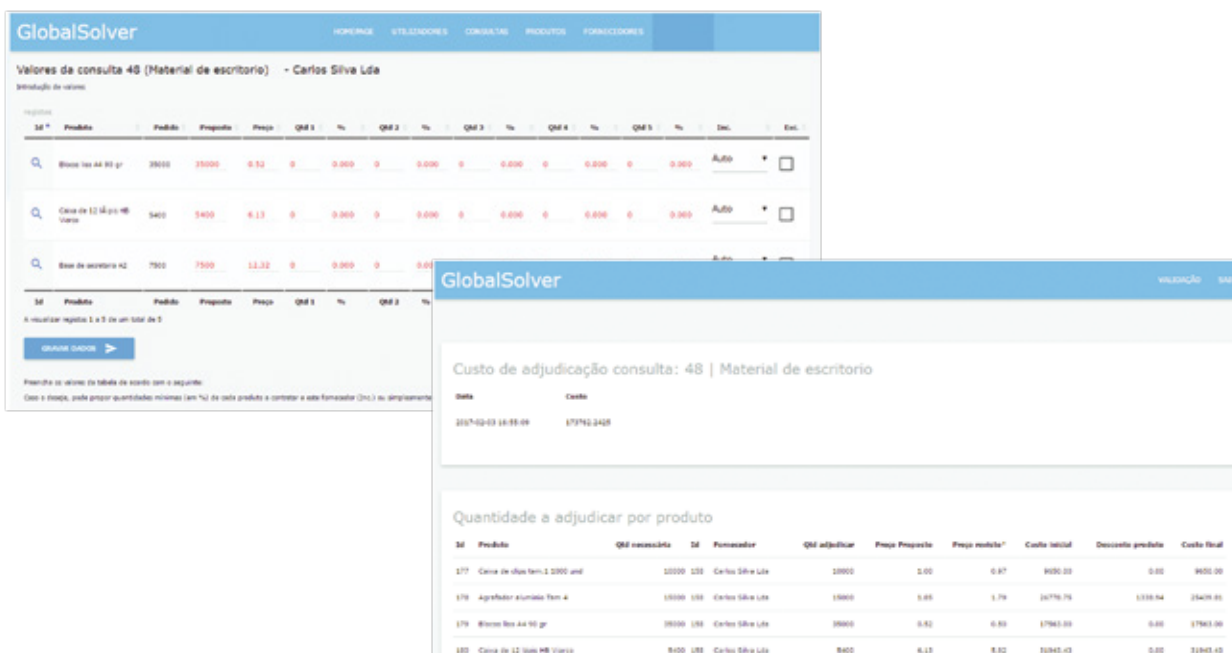


Uma solução que coloca o poder da analítica avançada nas operações!

Está assente numa moderna plataforma de monitorização e gestão de compras através de um processo integrado de importação de dados, processamento, otimização e exportação de resultados para consultas na web ou em equipamentos móveis.

De entre os seus principais atributos destacamos:

- **Simplicidade da consulta** – Identificação de produtos, quantidades a adquirir e potenciais fornecedores com acesso online à plataforma;
- **Procurement eficiente** – Apresentação da melhor proposta em termos de preços unitários, quantidades máximas a fornecer, descontos por produto, descontos e prémios por volume de negócios por parte dos fornecedores;
- **Procurement flexível** – Admissão ou rejeição de propostas de parte dos produtos ou de parte das quantidades do produto de determinado(s) fornecedor(es) por critério da central de compras, para a melhor defesa dos seus interesses;
- **Potencial de negociação** – Revisão e melhoria das propostas admitidas em termos de preços unitários e descontos comerciais e financeiros;
- **Custo mínimo** – Avaliação das propostas admitidas e escolha eficiente das melhores propostas de fornecimento tendo por base o custo ótimo de aquisição;
- **Acessibilidade da informação** – Facilitação do acesso à informação detalhada sobre os produtos, fornecedores, condições propostas, melhores preços, condições de adjudicação e histórico de compras.



Com a implementação da solução PSE Procurement & Purchasing Optimization a sua empresa irá obter seis vantagens fundamentais:

- **Económicas** – Redução dos custos de aquisição de bens e serviços, dos custos administrativos dos processos e dos custos com pessoal;
- **Estratégicas** – Aumento da eficácia e eficiência do processo de seleção de produtos e serviços a partir da centralização da negociação e otimização de procedimentos negociais, permitindo uma melhor gestão de risco.
- **Organizativas** – reforço da centralização da função de compras, beneficiando de economias de escala pela aquisição e gestão de bens e serviços, permitindo obter uma estrutura de recursos humanos mais especializada;
- **Processuais** – Melhoria da eficácia com a introdução de processos normalizados de acordo com as melhores práticas, controlo dos stocks e redução do tempo do ciclo de aprovisionamento;
- **Tecnológicas** – Automatização da função de compras através de um sistema integrado de otimização de base científica, suportado informaticamente, disponibilizando a informação e ferramentas de reporting em tempo real;
- **Competitivas** – Solução altamente parametrizável e customizável que permite minimizar o custo total de aquisição, impondo uma infinidade de restrições funcionais de natureza comercial, financeira, organizacional, logística, tecnológica e científica.

Usar a analítica para uma estratégia efetiva de Liderança de Custos

A PSE é uma empresa com uma estrutura de capital exclusivamente portuguesa que iniciou a sua atividade em 1994 com o objetivo de implementar soluções e prestar serviços de consultoria de natureza analítica, contribuindo dessa forma para uma maior eficácia, certeza e valor na tomada de decisão e nos processos de negócio dos seus clientes e parceiros.

A fazer análise preditiva desde 1994 somos o parceiro ideal para a realização dos seus projetos de análise preditiva. Com uma ampla experiência em múltiplos setores de atividade (telecomunicações, banca, seguros, retalho, distribuição, energia, grande consumo, governo, saúde, etc..) e nas mais diferentes áreas funcionais (marketing, risco, produção e operações, distribuição, logística, qualidade, financeira, etc...) contamos com uma equipa especializada na incorporação de inteligência preditiva nas organizações e nos processos de negócio. A nossa experiência nacional e internacional no envolvimento em projetos analíticos, bem como a nossa abordagem metodológica suportada pelas melhores práticas, casos de estudo e projetos implementados, têm tido um elevado reconhecimento por parte dos nossos Clientes e Parceiros.



A CRIAR
CONHECIMENTO
PARA TRANSFORMAR
O SEU NEGÓCIO

Estamos focados na criação de valor para os nossos Clientes dando respostas analíticas ao negócio.